

Programme de formation en entrepreneuriat agricole

Objectifs généraux

- Développer mes habiletés d'entrepreneur
- Prendre du recul par rapport à moi-même, mon entreprise et ma réalité d'affaires
- Développer ma capacité à m'adapter au changement
- Utiliser des outils pour soutenir mon travail d'entrepreneur
- Expérimenter des pratiques liées à l'entrepreneuriat
- Partager mes expériences et me nourrir de celles des autres

Les 12 compétences entrepreneuriales qui sont au coeur de la formation

- Communication efficace
- Compréhension stratégique
- Entrepreneurship
- Évaluation des risques
- Innovation
- Interdépendance
- Jugement
- Mobilisation
- Passage à l'action
- Sens des responsabilités
- Tolérance à l'incertitude
- Vision

Session 1

Préalable à la journée 1

Objectif

- Remplir le test psychométrique sur internet (environ 2 heures)

Journée 1 - L'entrepreneuriat

Objectifs

- Reconnaître que je suis le premier acteur de mon succès et celui de mon entreprise
- Reconnaître que mon retour sur l'investissement dans le programme est en fonction de mon engagement dans celui-ci

Contenu

- Qu'est-ce que l'entrepreneuriat ?
- Qu'est-ce qu'un entrepreneur ?

Journée 2 - Les compétences entrepreneuriales

Objectifs

- Me situer en fonction du profil de compétences entrepreneuriales
- Me mettre en action face à mon profil de compétences

Contenu

- Le test psychométrique
- Les 12 compétences entrepreneuriales et les gestes clés
- Le continuum entrepreneurial
- Le journal de bord
- Le plan de coaching

Suivi à la maison

- Consultation avec un coach pour: 1) l'interprétation personnalisée des résultats du test psychométrique; 2) développer ses compétences entrepreneuriales (banque d'environ 4 heures pour la durée de la formation)

Session 2

Journée 3 - L'environnement d'affaires

Objectifs

- Sélectionner les sources d'information pertinentes en lien avec son environnement d'affaires
- Déterminer les facteurs économiques et les attentes des consommateurs par rapport à son secteur d'activité
- Se situer dans son environnement d'affaires
- Interpréter les informations pour positionner son entreprise agricole

Contenu

- L'économie
- Les attentes des consommateurs
- La gestion de l'information sur l'environnement d'affaires
- La lecture de l'environnement d'affaires

Journée 4 - Création, innovation, opportunités et modèle d'affaires

Objectifs

- Distinguer les notions d'innovation et d'invention
- Expérimenter le processus créatif pour saisir les opportunités d'affaires
- Utiliser le canevas de modèle d'affaires dans sa propre réalité

Contenu

- L'innovation
- La création
- Les opportunités d'affaires
- Le canevas de modèle d'affaires

Suivi à la maison

- Consultation avec un coach pour développer ses compétences entrepreneuriales (banque d'environ 4 heures pour la durée de la formation)

Session 3

Journée 5 - Mission, vision et valeurs d'entreprise

Objectifs

- Définir ma mission
- Découvrir comment les valeurs influencent mon entreprise
- Identifier mes valeurs d'entreprise
- Reconnaître l'importance de définir ma vision d'entreprise et comment elle peut s'intégrer dans ma gestion au quotidien
- Amorcer l'identification et la définition de ma vision

Contenu

- La mission, la vision et les valeurs comme fil conducteur d'un projet cohérent
- Des énoncés de mission, de vision et de valeurs d'entreprise
- Les objectifs personnels, professionnels et d'entreprise

Journée 6 - Positionnement stratégique et prise de décision

Objectifs

- Me poser les bonnes questions
- Évaluer le positionnement stratégique actuel de mon entreprise
- Inventorier l'éventail des différentes stratégies de positionnement
- Expérimenter un exercice de positionnement stratégique
- Examiner différentes méthodes de prise de décision

Contenu

- Le positionnement stratégique de l'entreprise
- Les modèles de prise de décision

Suivi à la maison

- Consultation avec un coach pour développer ses compétences entrepreneuriales (banque d'environ 4 heures pour la durée de la formation)

Session 4

Journée 7 - Risques d'entreprise

Objectifs

- Répertorier les différents types de risques des entreprises agricoles
- Discuter des filets de sécurité gouvernementaux
- Évaluer les risques potentiels de mon entreprise
- Cerner les stratégies pour compenser mes risques

Contenu

- Les principaux risques liés à l'entreprise
- Les stratégies de contrôle
- Les outils de gestion des risques

Journée 8 - Vivre en entrepreneur et mentorat

Objectifs

- Distinguer ses rôles comme entrepreneur et individu
- Échanger sur l'importance de développer un équilibre de vie
- Reconnaître mes zones de vulnérabilité
- Identifier les trucs et stratégies pour améliorer la gestion de soi
- Identifier les moyens pour rebondir face aux difficultés
- Définir les enjeux du mentorat
- Reconnaître les bénéfices attendus du mentorat
- Identifier les rôles et responsabilités des parties dans un processus de mentorat

Contenu

- La conciliation travail-famille
- L'équilibre de vie
- La gestion du temps
- La tolérance au stress
- Le mentorat

Suivi à la maison

- Consultation avec un coach pour développer ses compétences entrepreneuriales (banque d'environ 4 heures pour la durée de la formation)
- **Facultatif:** Travailler avec un mentor sera une démarche personnelle et volontaire. Le coût de l'abonnement annuel varie selon la région du participant et sera défrayé par ce dernier.

Session 5

Journée 9 - Communiquer efficacement pour mieux négocier

Objectifs

- Reconnaître l'omniprésence de la communication et de la négociation dans les interactions
- Discuter des facteurs créant l'ouverture et la fermeture dans une négociation
- Reconnaître l'importance de la relation dans une négociation
- Expliquer les principes de l'approche de négociation sur le fond
- Appliquer les principes de négociation à une situation vécue

Contenu

- Communication
- Négociation

Journée 10 - Intégration des apprentissages

Objectifs

- Décrire les caractéristiques d'une cellule d'échange
- Expérimenter une cellule d'échange sur une thématique
- Évaluer l'idée de démarrer une cellule d'échange dans sa région
- Récapituler les principaux éléments vus dans le programme
- Évaluer des projets d'affaires d'entrepreneurs agricoles
- Partager les apprentissages effectués tout au long du programme et ceux à développer

Contenu

- Les cellules d'échanges
- Un partage sur l'évolution des participants
- Une intégration des notions apprises par l'étude de projets d'affaires

Suivi à la maison

- Consultation avec un coach pour développer ses compétences entrepreneuriales (banque d'environ 4 heures pour la durée de la formation)
- **Facultatif:** Rencontres avec son mentor